

S Jednotou Tábor se letos soutěží o elektrokolo a příští rok o auto

TÁBOR - Česká republika na rozdíl od některých jiných evropských zemí otevřela po roce 1990 svůj trh dokořán zahraničním obchodním řetězcům. Domácí Jednoty proto spojily síly ve skupině COOP, aby mohly této konkurenci čelit. Jednota Tábor patří k úspěšným obchodním družstvům, kromě prodejen provozuje i známou výrobu lahůdek ve Slapech a v Soběslavi velkoobchodní sklad s chlazeným zbožím, který se řadí v rámci družstevního sektoru mezi tři největší. Ředitel obchodního družstva Jednota Tábor Vít Sechovec se ohlíží za letošním rokem a prozrazuje i plány na příští rok, kdy čeká tábořskou Jednotu oslava kulatého jubilea.

Jaký rok měla tábořská Jednota?

Rok byl dobrý, docela se utrácelo, i když jdou ceny zboží mírně nahoru. Za zvyšováním cen je hlavně nárůst mezd a cen energií. Doufám, že i na vánoční a novoroční svátky budou lidé nakupovat u nás. Já se vždycky sázím s děvčaty v naší prodejně na třídě 9. května u Komerční banky, jestli udělají v prosinci milion v tržbách. Loni už byly hodně blízko, uteklo jim to o nějakých třicet tisíc. Tak uvidíme letos. Když milion překonají, mají u mě basu šampaňského. I tak jsou tamní tržby obdivuhodné, když si představíte, že průměrný nákup v této prodejně představuje 50 korun.

Zato prodejnu na Budějovické jste museli kvůli rekonstrukci ulice zavřít, je to tak?

Je. Neměli jsme kudy prodejnu zásobovat. Znovu otevřeme teď v pátek 13. prosince.

Dostanete od města jako investora rekonstrukce nějakou satisfakci za ušlé tržby?

Nedostaneme nic. Zkoušel jsem se na to neoficiálně informovat, ale odezva pozitivní nebyla. Prodejnu jsme měli od května zavřenou, ale pomoci si musíme sami.

Kolik prodejen v tábořském okrese provozujete a ubývají, nebo přibývají?

Provozujeme 49 prodejen, dvě jsme bohužel letos museli kvůli ekonomice provozu zavřít. Stále chceme být blízko zákazníkům i na venkově, ale jednoduché to není. Snažíme se prodejny na vesnicích zachovat, hodně to závisí na spolupráci s obcemi. Dávají nám ve svých budovách nájem za korunu, v Ratajích nám přispívají i na elektřinu. Ale i tak jsme se někde dostávali do ztráty. Museli jsme proto zavřít prodejny v Radčicích a v Zálší.

Jihočeský kraj i letos vyhlásil dotační program na podporu venkovských prodejen. Zapojujete se?

Je dobře, že něco takového i

v Jihočeském kraji vzniklo. Roky sledujeme, jak spolupráce kraje s Jednotou funguje v Pardubickém kraji. Určitě se o to budeme zajímat.

Které prodejny jste letos vylepšili?

Velká rekonstrukce proběhla v Malšicích, z menších prodejen jsme rekonstruovali v Borotíně, Chotovinách a Slapech.

Co plánujete na příští rok?

Věřím, že dojde na prodejnu v Chýnově. Už máme hotové výběrové řízení na zhotovitele, plánujeme tam velkou přístavbu. Prodejna je v Chýnově oblíbená, protože se u ní dobře parkuje. Teď se ještě pokoušíme najít nějaké prostory pro náhradní prodej během rekonstrukce. A hned po Silvestru se pustíme do kompletní vnitřní rekonstrukce prodejny v Jistebnici. Plánujeme to jako rychlou akci a otevřít chceme už 10. ledna. Jednáme také s plezeňským pivovarem o rozšíření nápojového centra v Rentě v Sezimově Ústí.

Na to, že se český stát otevřel všem možným zahraničním řetězcům, se ale družstevní obchod COOP drží, nebo ne?

Snažíme se. Je pravda, že třeba ve Finsku postupně vracejí obchod domácím družstevnictvím, kterému tam patří 60 procent trhu. Provozují i hotely, benzinky nebo banky. U nás pokrývali čeští obchodníci před časem 30 procent trhu, teď je to už jen 20 procent. Proto stále vymýšlíme, čím zákazníky zaujmout. Spolupracujeme s regionálními výrobci potravin, jen u nás v Jednotě Tábor odebíráme zboží od třinácti pekařů. A i my sážíme na letáky. Kromě letáku celé COOP sítě vydáváme dvakrát měsíčně ještě vlastní leták Jednoty Tábor s akční nabídkou. Dosud byl určený pro prodejny Tip a od příštího roku bude platit i pro prodejny Tuty, takže celkem pro 27 prodejen. Chápu, že když například v Bechyni nebo v Soběslavi máme prodejnu Tip i Tuty, lidé se divili, proč v jedné prodejně letákové ceny platí a ve



Ředitel Obchodního družstva Jednota Tábor Vít Sechovec.

Foto -lk-

druhé ne. Bohužel ceny z těchto letáků nemůžeme poskytovat v těch nejmenších prodejnách, které nejsou zařazené jako Tuty nebo Tip. Nejde to jinak, slevy musí mít vztah i k určité výši dosažených tržeb. Pokud jde o Vánoce, vydali jsme leták Vánoční speciál pro všech našich 49 prodejen. Platí od 27. listopadu až do 31. prosince. Vyhlásili jsme v něm také vánoční soutěž o deset cen, kde první cena je elektrokolo, druhá LED televizor a třetí mobilní telefon. Losovat budeme v lednu ze soutěžních kuponů, které lze v prodejnách získat k nákupu minimálně za 300 korun.

Co ve Vánočním speciálu nabízíte pro nadcházející svátky?

Je toho hodně. Tak třeba uherák za 109 korun, ruský sekt za 89,90, vejce deset kusů za 24,90, cukr moučku kilo za 15,90, kávu Jacobs za 89,90, džusy Hello za 24,90 a samozřejmě i vlašský a bramborový salát z naší výroby ve Slapech za výhodnou cenu.

Ve slapské výrobě teď asi máte fofr...

Výroba pro svátky začíná 12. prosince. Kromě teplé kuchyně, obložených chlebiček a salátů včetně našeho vyhlášeného vlašáku opět nabídneme i aspikové dorty. V minulých letech to byl kapřík, letos ve výrobě navrhli pěkného 900 gramového sněhuláka. Hlavně na silvestrovský stůl pak nabídneme i různé pomazánky, jako třeba slapskou s

česnekení. Dvě třetiny z produkce výroby putují do našich prodejen, třetinu dodáváme mimo naši síť.

Dostanou i vaši zaměstnanci nějaký dárek?

Úspěch obchodu je vždycky o konkrétních lidech a my si našich spolupracovníků opravdu vážíme. Jeden dárek jsme pro ně už připravili. Skupina COOP se loni stala partnerem pro natočení pohádky Čertí brko, kterou bude Česká televize letos vysílat na Štědrý den. Naši zaměstnanci film loni viděli v předpremiéře, a protože letos spolupráce s Českou televizí pokračuje na vzniku pohádky Hodinářův učeň, i letos naši zaměstnanci tuto pohádku viděli v listopadu v předpremiéře v sezimovoutěstkém Spektru. Nezapomněli jsme při tomto setkání ani na dárky dětem. Na příští rok připadá výročí 110 let družstevnictví na Tábořsku. Budeme slavit a soutěžit celý rok. Pro zaměstnance jsme na 3. listopad rezervovali tábořské divadlo a teď vybíráme nějaké pěkné veselé představení, na které je pozveme.

A co zákazníci?

Pro zákazníky chystáme k tomuto výročí na příští podzim velkou soutěž o auto. Řekl bych, že se vyplatí být Jednotě věrný i příští rok. A pro závěr toho letošního přejú, aby všechno, co si lidé u nás koupí na sváteční stůl, přispělo k pohodě a chutnalo.

Libuše Kolářová